

Общество с ограниченной ответственностью
Учебно-методический центр «Финконт Столица»
ООО УМЦ «Финконт Столица»

УТВЕРЖДЕНО
Генеральным директором
ООО УМЦ «Финконт Столица»
Т.А. Молокановой
«09» января 2023 г.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
по курсу повышения квалификации

«ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ: ПРАВОВОЕ
ОБЕСПЕЧЕНИЕ, КОНТРАКТНАЯ ПОДДЕРЖКА, АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ПРАКТИКЕ
ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ»

Наименование области профессиональной деятельности: (08) Финансы и экономика

Код укрупненной группы специальностей (направлений подготовки): 38.00.00. Экономика и управление

Вид профессиональной деятельности: Осуществление внешнеэкономической деятельности организации

Основная цель вида профессиональной деятельности:

Осуществление производственных, хозяйственных и коммерческих функций при сбыте (приобретении) продукции на внешнем (мировом) рынке

Москва - 2023

Для кого предназначен	Руководителей предприятий, директоров и специалистов по ВЭД, начальников отдела таможенной группы, руководителей юридического отдела, юристов, специалистов в области таможенного права, руководителей отдела логистики, менеджеров по логистике, менеджеров по ВЭД.
Цели курса	Рассмотреть различные аспекты и возможные варианты организации работы ВЭД предприятия с учетом изменений и новациями в законодательстве, вопросы правового обеспечения внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности с целью минимизации рисков.
Введение	<p>В современной ситуации резкого обострения внешнеполитических противоречий между Россией и "коллективным Западом" особого внимания заслуживает рассмотрение вопросов правильной организации работы внешнеэкономического направления бизнеса российских компаний. Организация эффективной работы в ВЭД стала первоочередной задачей российских экспортеров, импортеров, компаний из околотаможенной сферы деятельности.</p> <p>Участники ВЭД сталкиваются с изменениями и новациями в национальном законодательстве и законодательстве ЕАЭС, в области валютного контроля, в арбитражной практике разрешения внешнеторговых споров, а также в методах ведения конъюнктурной работы и переговорного процесса. Потенциальные риски при заключении и исполнении договоров с участием иностранных фирм возрастают. Ответственность во внешнеэкономических сделках приобретает новые формы. Многие внешнеторговые контракты с учетом реалий 2023 года требуют пересмотра. Эти вопросы будут рассмотрены в рамках курса.</p> <p>В результате обучения слушатели получают ответы экспертов на наиболее животрепещущие вопросы практики и обобщённые рекомендации как "правильно делать правильные вещи" во внешне торговли в наши дни.</p> <p>Обучение включает 24 часа аудиторной работы с преподавателями – экспертами в области внешнеэкономической деятельности.</p>

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Описание перечня профессиональных компетенций в рамках имеющейся квалификации, качественное изменение которых должно осуществляться в результате обучения:

Слушатель должен знать: Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность; Основы таможенно-тарифного регулирования; Основы международного частного права; Основные виды и методы международных маркетинговых коммуникаций; Документооборот внешнеторговых сделок; Условия внешнеторгового контракта; Нормы этики и делового общения с иностранными партнерами; Основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности.

Слушатель должен уметь: Осуществлять деловую переписку по вопросам заключения внешнеторгового контракта; Осуществлять взаимодействие с участниками внешнеторгового контракта; Разрабатывать стратегии ВЭД компании; Принимать меры по минимизации рисков во внешнеэкономической деятельности; Составлять проект внешнеторгового контракта; Формировать запросы по вопросам транспортно-логистического сопровождения внешнеторгового контракта.

Цель обучения: Рассмотреть различные аспекты и возможные варианты организации работы ВЭД предприятия с учетом изменений и новациями в законодательстве, вопросы правового обеспечения внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности с целью минимизации рисков.

Результаты обучения: Повышение квалификации обучающихся по курсу «Внеэкономическая деятельность на предприятии: правовое обеспечение, контрактная поддержка, актуальные изменения в практике таможенного регулирования», формирование компетенций по решению практических задач.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНЫХ МОДУЛЕЙ

День 1.

Модуль 1. ВЭД российских предприятий в современных условиях.

- Экономические последствия СВО. Санкции и антисанкции.
- Что необходимо знать участникам внешнеторговой деятельности для защиты собственных интересов.
- Государственная поддержка российской экономики (финансово-кредитный, налоговый, страховой аспекты).
- Поворот на Восток – что это значит.
- Проблемы внешнеторговой логистики. Трансформация конфигурации цепей поставок.
- Санкционные последствия для транспортной логистики России в 2023 году.
- Параллельный импорт.
- Импортозамещение и агрегаторы поиска товаров-заменителей на новых рынках.
- Рекомендации по адаптации бизнеса к новым условиям ВЭД.
- Разработка стратегии ВЭД компании.
- Конъюнктурная работа и её организация.
- Оценка доли рынка и места компании на конкретном сегменте рынка. Источники информации для конъюнктурной работы, анализа рынка и конкурентов.
- Задачи и функции службы ВЭД. Информационные технологии в ВЭД.
- Варианты организационной структуры компании и организационной оформлению функции ВЭД.
- Классификация иностранных компаний. Особенности построения отношений с разными категориями иностранных партнеров.
- Организация международных закупок и особенности бизнес взаимодействия с отдельными странами в 2023 году: ЕС, СНГ, Азия.

Модуль 2. Контрактное оформление внешнеторговых сделок в современных условиях.

- Нормативно-правовая регламентация внешнеэкономических отношений.
- Внешнеторговая сделка и внешнеторговый контракт.
- Алгоритм внешнеторговой сделки. Контрактация. Влияние современных стандартов деятельности компаний ESG на взаимоотношения с партнерами.
- Пересмотр внешнеторгового контракта с учетом санкционных изменений 2022-2023 годов.
- Методики проверки партнера резидента и нерезидента, санкционные оговорки. Проверка иностранного партнера как должная осмотрительность при ВЭД контракте. Как проверить деловую репутацию? Банкротство партнера: план действий. Новая форс-мажорная оговорка от Международной торговой палаты о существенном изменении обстоятельств. Форс-мажорные оговорки контракта.
- Проблемные вопросы подготовки контракта (выбор надлежащего партнера, выбор способа обеспечения исполнения обязательств контрагентом, выбор применимого права и способа разрешения возможных в будущем споров).
- Рекомендации по оформлению внешнеторговых контрактов с учетом изменений 2022-2023 годов. Проверка иностранного контрагента. Сомнительные операции их классификация.
- Due diligence поставщика.
- Виды внешнеэкономических контрактов. Структура, содержание, порядок оформления экспортно-импортных контрактов.
- Применение пунктов контрактов (валютные, форс-мажорные, арбитражные и др. оговорки) для снижения рисков при реализации сделок во внешнеторговой деятельности в 2023 году.
- Последние изменения законодательства о валютном регулировании и валютном контроле.
- Особенности подготовки основных документов для реализации внешнеторговой сделки и таможенного оформления товаров.
- Особенности подготовки основных документов для реализации внешнеторговой сделки.

- Требование пунктов контрактов для снижения рисков при реализации сделок во внешнеэкономической деятельности. Что необходимо знать участникам внешнеэкономической деятельности для защиты собственных интересов?
- Инструкции по подготовке и проверке документов. Согласование условий контракта.
- Отдельные оговорки ВЭД контракта: санкционная оговорка, оговорка о неконкуренции, оговорка о конфиденциальности – новейшая практика.
- Исполнение договорных обязательств. Двуязычные формулировки контрактов.
- Особенности реализации контракта в зависимости от выбора норм национального права.
- Лицензирование, сертификация, декларирование.
- Основные нарушения и ошибки, допускаемые при оформлении международных документов.
- Способы защиты от нарушений (по международно-правовым и национальным нормам).
- Матрица СС-СН-НС-НН и контрактная политика.
- Дедолларизация экономики. Взаиморасчеты в национальных валютах
- Дуалистическая финансовая система – плюсы и минусы.
- Возрождение бартера.
- Классический, неоклассический и релятивистский формы контракта – что выбрать.
- Особенности контрактной политики в работе с Китаем, Индией, странами ЮВА и арабскими странами.
- Базисные условия поставок. Инкотермс 2020 и Инкотермс 2010: сравнительный анализ. Применение Инкотермс 2020 во внутренних сделках. Особенности применения Инкотермс 2020 во внешнеэкономических сделках с учетом новых логистических направлений.
- Международные правила Инкотермс 2020. С какого периода они могут применяться? Отличия от предыдущих редакций.
- Условия поставки Инкотермс в 2022: перечень документов от поставщика, противоречие основным пунктам контракта. Новеллы в условиях пандемии и санкций.
- Ошибки и рекомендации по выбору оптимальных условий поставки.
- Инкотермс и страхование.
- Переход права собственности.
- Особенности логистики внешнеэкономических грузов с учетом деловой практики заключения договоров с нерезидентами.
- Проблемы регионализации экономической деятельности.

Модуль 3. Ответственность во внешнеэкономических сделках.

- Применение мер ответственности сторон обязательства в контексте права, применимого к договору.
- Основания и условия применения мер ответственности.
- Убытки и неустойка.
- Сравнительный анализ Венской конвенции и норм ГК РФ.
- Классификация иностранных компаний. Особенности построения взаимоотношений с различными категориями иностранных поставщиков и покупателей.

День 2

Модуль 4. Актуальные изменения в практике таможенного администрирования.

- Новеллы в области таможенного администрирования и контроля над ВЭД предприятия в 2023.
- Система тарифных и нетарифных мер госрегулирования ВЭД.
- Классификация товаров для участников ВЭД. Актуальные вопросы по проблемам декларирования.
- Основные программные продукты для внешнеэкономической деятельности, способы автоматизации процесса таможенного оформления. Общая характеристика процесса электронного декларирования. Схема и порядок передачи формализованных данных.
- Обзор основных изменений и Таможенного кодекса ЕАЭС в 2023 году.
- Таможенное регулирование в России с учетом реалий Индустрии 4.0 и новых правилах ведения ВЭД в современных условиях.

- Таможенное дело в РФ / Таможенном союзе / ЕАЭС.
- Таможенно-тарифное регулирование. Новеллы Федерального закона № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».
- Актуальные вопросы применения Постановления Правительства РФ № 312 от 09.03.2022. Практика получения разрешения в рамках Приказа Минпромторга РФ № 797 от 14.03.2022.
- Легализация параллельного импорта Правительством РФ.
- Ответственность за нарушение таможенных правил, возможные послабления в условиях кризиса
- Меры нетарифного регулирования внешней торговли государств-участников ЕАЭС.
- Таможенное оформление товаров: изменения в оформлении таможенных документов в 2023 году. Новые версии комплекта структур таможенных документов.
- Таможенный контроль. Сквозной таможенный контроль от места ввоза до выпуска.
- Особенности расчетов по внешнеторговым договорам. Валютное регулирование и валютный контроль в сфере внешнеэкономической деятельности.
- Таможенные процедуры.
- Таможенная стоимость: проблемные вопросы определения и контроля.
- Классификация товаров.
- Особенности таможенного оформления акцизных и специальных товаров.
- Основные вопросы подтверждения прав использования объектов интеллектуальной деятельности (ОИС) при таможенном оформлении товаров.
- Изменения в таможенном администрировании, техрегулировании, маркировке и логистике в связи с санкционной политикой.
- Возможно ли введение монополии государства на ВЭД и что в этом случае делать бизнесу.
- ВТО и СЭЗ (свободные экономические зоны). Как получать максимальную выгоду из офшоров?
- Рынок околотаможенных услуг: таможенные представители, СВХ, Таможенные и свободные склады, таможенные перевозки – их роли, ответственность и обязанности.
- Импортные операции из Белоруссии и Казахстана и других стран ЕАЭС.

Модуль 5. Таможенное регулирование и ВТО.

- Соотношение обязательств России в рамках ВТО и в рамках ЕАЭС.
- Новые правила отслеживания товаров в/из ЕАЭС в 2020 году: уведомления о перемещении товаров, отчетность по операциям с прослеживаемыми товарами, декларация, счета-фактуры, раздельный учет товаров.
- Правовые инструменты и процедуры урегулирование торговых споров в рамках ВТО.
- Риски и нежелательные ситуации по действующим договорам.

День 3

Модуль 6. Риск-менеджмент во внешнеэкономической деятельности предприятия, внешнеторговый и таможенный комплаенс.

- Возможные риски во внешнеэкономической деятельности. Как минимизировать их последствия. Риски «серых» схем оформления таможенных грузов.
- Потенциальных риски при заключении и исполнении договоров с участием иностранных фирм.
- «Серые» схемы таможенного оформления. Риски и последствия. Категорирование участников ВЭД.
- COSO ERM и внутренний риск-ориентированный аудит.
- Внутренний внешнеторговый аудит.
- Корпоративный внешнеторговый и таможенный комплаенс.
- Риск-менеджмент и Стандарты серий ISO 9000-2015 и ISO 31000.
- Риски, связанные с внешнеэкономическим контрактом. Применимое право контракта. Что нужно учесть, если применимое право – право стран ЕС, СНГ или Китая. Обеспечительные меры контракта.

Модуль 7. Переговорный процесс в ВЭД.

- Кросс-культурные аспекты во внешне торговли.

- Недобросовестное ведение переговоров. Как грамотно вести переговоры с иностранными компаниями с учетом последних изменений и судебной практики.
- Убытки из-за недобросовестного ведения переговоров. Как правильно вести переговоры с потенциальными клиентами из ЕС, СНГ и Азии.
- ВАТНА.

Модуль 8. Международный арбитраж в современных условиях.

- Определение наиболее эффективной модели рассмотрения внешнеторговых споров.
- Выбор между государственным судом и международным коммерческим арбитражем в современных условиях. Выбор международного коммерческого арбитража.
- Составление арбитражной оговорки: практические вопросы и рекомендации.
- Процессуальные особенности и примеры из практики рассмотрения споров в МКАС и МАК при ТПП РФ, Российском арбитражном центре при РИСА, Арбитражном центре РСПП. Обзор процедуры в ведущих зарубежных арбитражных учреждениях.
- Применимое право при разрешении споров из внешнеэкономических сделок
- Выбор арбитра.
- Онлайн разбирательства в международном арбитраже.
- Приведение в исполнение арбитражных решений против иностранного лица.
- Оспаривание и приведение в исполнение решений международных коммерческих арбитражей: рассмотрение новой практики внешнеторговых споров в российских государственных судах и международных коммерческих арбитражах.

Модуль 9. Судебное рассмотрение внешнеэкономических споров.

- Досудебный порядок урегулирования споров. Медиация.
- Процессуальные особенности, преимущества и недостатки рассмотрения внешнеторговых споров в государственных арбитражных судах.
- Установление правового статуса иностранных лиц.
- Порядок извещения иностранных лиц.
- Особенности рассмотрения «санкционных споров». Практика применения положений Арбитражного процессуального кодекса РФ об исключительной компетенции российских судов по таким спорам.
- Практика по спорам с участием лиц из «недружественных государств».
- Признание и приведение в исполнение решений иностранных судов. Практика по таким делам.
- Обзор зарубежной судебной практики по делам с участием российских организаций.

Организационно-педагогические условия

Обучение осуществляется в соответствии с требованиями Федерального закона от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам, утвержденного Приказом Министерства образования и науки РФ от 1 июля 2013 г. № 499

Требования к техническому сопровождению обучения

Аудитории для проведения обучения должны быть оснащены следующим оборудованием:

Автоматизированные рабочие станции для каждого обучающегося и преподавателя, представляющие собой рабочие станции – ноутбук (минимальные характеристики конфигурации: память, не менее RAM 64 Mb, HDD 4 Gb, экран разрешающей способностью не менее 1280x800, на котором установлено следующее программное обеспечение:

- операционная система Windows или эквивалент;
- браузер Internet Explorer версии 11.0. либо эквивалент;
- средства для создания документов (MS Office, WordPad или эквивалент);
- средства сжатия (упаковки) файлов (RAR, ZIP, WINZIP или эквивалент);
- средство СКЗИ CryptoPro CSP актуальной версии.

Режим работы учебного центра:

Образовательный процесс осуществляется на основе учебного плана, разработанного Учебным центром самостоятельно, и регламентируется расписанием занятий.

Режим работы Учебного центра: по рабочим дням с 9.00 до 19.00,

Выходные дни: суббота, воскресенье.

Режим учебного процесса:

С 10.00 до 17.30.

Перерывы: 11.45 – 12.00, 16.00 – 16.15

Перерыв на обед: 13.30 – 14.30.

Продолжительность академического часа – 45 минут.

Учебный год: с 09 января по 29 декабря.

Продолжительность – 3 дня.

Обучение осуществляется по мере набора учебных групп.

Основные формы учебной деятельности: лекции, практические занятия, деловые игры, дискуссии

УТВЕРЖДЕНО
Генеральным директором
ООО УМЦ «Финконт Столица»
Т.А. Молокановой
«09» января 2023 г.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

Курса повышения квалификации

**«ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ: ПРАВОВОЕ
ОБЕСПЕЧЕНИЕ, КОНТРАКТНАЯ ПОДДЕРЖКА, АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ПРАКТИКЕ
ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ»**

Москва - 2023

Срок обучения: 24 академических часа

Форма обучения: очная

Режим очных занятий: 8 академических часов в день, ежедневно

№ п/п	Наименование разделов (частей, модулей)	Объем, всего часов	В том числе		Форма аттестации
			Лекции	Практические занятия	
1	Модуль 1. ВЭД российских предприятий в современных условиях. Модуль 2. Контрактное оформление внешнеторговых сделок в современных условиях. Модуль 3. Ответственность во внешнеэкономических сделках.	8	5	3	Тест
2	Модуль 4. Актуальные изменения в практике таможенного администрирования. Модуль 5. Таможенное регулирование и ВТО.	8	5	3	Тест
3	Модуль 6. Риск-менеджмент во внешнеэкономической деятельности предприятия, внешнеторговый и таможенный комплаенс. Модуль 7. Переговорный процесс в ВЭД. Модуль 8. Международный арбитраж в современных условиях. Модуль 9. Судебное рассмотрение внешнеэкономических споров.	7	5	2	Тест
	Аттестация	1		1	Тест
	Итого	24	15	9	

**Календарный учебный график
Расписание занятий**

День недели	Часы проведения занятий	Модуль	Номера тем	Вид учебной работы
Первый день	С 10.00 до 17.30	Модуль 1. ВЭД российских предприятий в современных условиях.	Вопросы 1-3 Рабочей программы курса	Л, П

		<p>Модуль 2. Контрактное оформление внешнеторговых сделок в современных условиях.</p> <p>Модуль 3. Ответственность во внешнеэкономических сделках.</p>		
Второй день	С 10.00 до 17.30	<p>Модуль 4. Актуальные изменения в практике таможенного администрирования.</p> <p>Модуль 5. Таможенное регулирование и ВТО.</p>	Вопросы 4-5 Рабочей программы курса	Л, П
Третий день	С 10.00 до 17.30	<p>Модуль 6. Риск-менеджмент во внешнеэкономической деятельности предприятия, внешнеторговый и таможенный комплаенс.</p> <p>Модуль 7. Переговорный процесс в ВЭД.</p> <p>Модуль 8. Международный арбитраж в современных условиях.</p> <p>Модуль 9. Судебное рассмотрение внешнеэкономических споров.</p>	Вопросы 6-9 Рабочей программы курса	Л, П, А

Виды учебной работы:

Л – лекция

П - практическое занятие

СР – самостоятельная работа

Д – деловая игра

О – опрос, дискуссия

А – аттестация в форме тестирования