8 (495) 698-63-64
8 (800) 234-55-22
seminar@finkont.ru
www.finkont.ru

Государственный оборонный заказ 2027: условия контрактов по ГОЗ, новое в ценообразовании, раздельный учет, банковское и казначейское сопровождение

В ходе программы будут рассмотрены особенности работы предприятий ОПК в сфере ГОЗ в 2027 году с учетом изменений в ПП №1465 и проектных изменений в Приказ №334, проблемные вопросы заключения и исполнения государственных контрактов по ГОЗ, рекомендации и разбор вероятных ошибок при заполнении форм обосновывающих документов (РКМ) по определению цен в рамках приказа ФАС России №995/22, работа с казначейством и банками, практические вопросы контроля за соблюдением норм и правил в сфере ГОЗ.

Дата проведения: 24 - 26 февраля 2027 с 10:00 до 17:30

Артикул: СП14489

Вид обучения: Курс повышения квалификации

Формат обучения: Онлайн-трансляция

Срок обучения: 3 дня

Продолжительность обучения: 24часа

Стоимость участия: 61 900 руб.

Для участников предусмотрено:

Методический материал.

Документ по окончании обучения: По итогам обучения слушатели, успешно прошедшие итоговую аттестацию по программе обучения, получают Удостоверение о повышении квалификации в объеме 24 часов (в соответствии с лицензией на право ведения образовательной деятельности, выданной Департаментом образования и науки города Москвы).

Для кого предназначен

Руководителей финансовых и экономических подразделений и специалистов предприятий, ответственных за планирование, взаимодействие с казначейством или уполномоченными банками, организацию раздельного учета и подготовку отчетности исполнения контрактов, плановиков, бухгалтеров и экономистов.

Результат обучения

В результате обучения слушатели:

- Обсудят вопросы, связанные с возможными рисками размещения и выполнения ГОЗ в новых условиях финансирования государственных контрактов.
- Узнают о принятых и планируемых нововведениях в правила ценообразования на продукцию военного назначения.
- Получат рекомендации по ведению раздельного учета финансово-хозяйственной деятельности в соответствии с нововведениями.
- Узнают о новациях в регулировании казначейского и банковского сопровождения средств, практику работы исполнителей и головных исполнителей со средствами, выделенными по гособоронзаказу.
- Ознакомятся с актуальной практикой государственного контроля (надзора) в сфере ГОЗ.

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

Программа обучения

День 1

Особенности и-направления развития в-2027 году системы финансирования государственного оборонного заказа.

ГОЗ-2027: шесть магистральных тенденций и «карта поля» для Руководителя контракта.

Цели Гособоронзаказа - 2027. Увеличение госфинансирования поставок оборонной продукции. Влияние Контрактной системы закупок (44-ФЗ) на-регулирование производства и-поставок оборонной продукции через взаимодействие 275-ФЗ и-44-ФЗ.

- Методические рекомендации по обоснованиям на 2025–2027 годы: что реально «подтягивается» к контракту ГОЗ.
- «Прозрачная цепочка»: деньги результат затраты отчётность.
- Где в этой цепочке стоит контракт ГОЗ и что должен предусмотреть РК в условиях (предмет, этапы, KPI, объёмы).

Централизация учета и единые стандарты госфинансов или учет исполнителя.

- Задача предприятия: перевести свои данные по контракту (раздельный учёт) в форму, удобную для заказчика и для последующей загрузки в СФАД.
- Роль РК: согласовать с бухгалтерией модель аналитики под ГОЗ (ИГК, изделие, партия, статья затрат).

Мотивация перехода к использованию собственных средств и возмещению ранее понесённых расходов.

- Когда госзаказчик предлагает схемы возмещения (НИОКР, подготовка производства, запасы).
- Что должна собрать команда РК: реестр «исторических» затрат, подтверждающая первичка, привязка к теме/изделию.

Электронный государственный СМАРТ-контроль.

- От разовых проверок к постоянному онлайн-мониторингу контрактов.
- Какие показатели по контракту потенциально попадают в «зону внимания» систем: цена, авансы, кооперация, импорт, срывы сроков.
- Какие решения РК автоматически повышают/понижают риск-профиль контракта.

Усиление казначейского автоматизированного мониторинга цен по контрактам ГОЗ.

- Нормативная база: БК РФ ст. 242.23–242.24 (сопровождение, в т. ч. расширенное).
- Логика отбора контрактов: крупные суммы, высокие авансы, сложная кооперация, повышенные риски.
- Чем 2026 год отличается от предыдущих: закрепление практики сопровождения для ГОЗ, ужесточение требований к пакету документов.

Стандартизация электронного документооборота.

- Оператор ЭДО, юридическая значимость электронных актов, УПД и протоколов.
- РК и юристы как «архитекторы» цифрового документооборота по контракту: выбор оператора, перечень документов, резервные схемы.

Проблемы распределения зон ответственности участников кооперации гособоронзаказа.

- Заказчик-- представитель интересов государства в-закупках оборонной продукции.
- Чем отличается Исполнитель от-Поставщика. Особенности влияния требований 275-ФЗ на-Исполнителей или Поставщиков.
- Почему не-все участники производственной кооперации открывают спецсчета и-отчего это зависит?
- Можно-ли заставить контрагента открывать спецсчета?
- Какие особенности взаимодействия и-документооборота необходимо учесть Заказчику для формирования своей производственной кооперации.

Требования системы внешнего сопровождения денежных средств на-основе результатов правоприменительной практики.

- Действия (бездействие) головного исполнителя, исполнителя, которые приводят или могут привести к-необоснованному завышению цены продукции по-государственному оборонному заказу, неисполнению либо ненадлежащему исполнению государственного контракта по-государственному оборонному заказу. Грубое нарушение требование по-исполнению госконтрактов ГОЗ.
- Понятие и-особенности «нецелевого использования» финансовых средств. Федеральный закон от-29.12.2017 №-469-ФЗ «О-внесении изменений в-Уголовный кодекс РФ».
- Усиление уголовной ответственности за-результативность исполнения гособоронзаказа.

Риск-ориентированная система контроля: когда ждать проверку ФАС.

- Система мониторинга платежей по-гособоронзаказу-— основа прозрачности взаимоотношений участников контрактных обязательств.
- Как открыть личный кабинет в-Единой информационной системе ГОЗ.
- Идентификатор государственного контракта (ИГК): значение, содержание и-характерные признаки при контрактации ГОЗ.

Практические рекомендации и-опорные блок-схемы:-Критерии риск-ориентировок: как они влияют на-систему контроля в-сфере ГОЗ?

Конструкция цены с учётом раздельного учета.

- Разложение цены: прямые материалы, труд, ОПР, ОХР, прочие.
- Принцип «контракт – изделие – партия – статья затрат» как общий язык для калькуляции и учета.
- Взаимосвязь:

    1. затраты по Приказу № 334/шаблоны РКМ;
    2. регистры бухгалтерского учета (1С/Excel);
    3. отчётность по ПП № 543 и другим формам.

Пакеты обосновывающих документов по заказчикам: что проверяют на практике.

- Как РК вместе с ПЭО и бухгалтерией строит «папку по цене» под конкретного заказчика:

    1. базовый пакет по ПП № 1465;
    2. дополнительные требования ведомственных приказов.

- Ошибки, из-за которых ВП/заказчик «режет» затраты: неполный комплект, несостыковка с раздельным учётом, отсутствие подтверждения по кооперации.

Связка ценообразования и условий контракта.

- Как заложить в контракт:

    1. ссылку на методику формирования цены и перечень документов;
    2. механизм пересмотра (индексация, изменение исходных условий, новые требования госзаказчика).

- Роль РК:

    1. добиться, чтобы график этапов и платежей был согласован с логикой формирования цены и затрат;
    2. избежать формулировок, которые блокируют пересмотр цены при объективных изменениях.

Меры по снижению рисков привлечения к административной ответственности за несоблюдение требований целевого использования государственных средств при выполнении контрактов ГОЗ.

- Одновременное управление критериями «срок-качество-цена».
- Идентификация («окрашивание») денежных потоков и-первичной информации с-использованием ИГК. Для чего руководству предприятий нужно анализировать содержательную часть идентификаторов госконтрактов.

Что в-себе должна содержать Учетная политика предприятия в-контексте управленческого учета:

- требования по-группам прямых затрат и-накладных расходов в-соответствии с-условиями позаказного метола ценообразования;
- что необходимо учесть в-Учетной политике для возможности передачи или привлечения ресурсов в-другие контракты ГОЗ;
- примерный Регламент закрытия отчетного периода как альтернатива Учетной политики предприятия в целях информационного обеспечения раздельного учета затрат результатов финансово-хозяйственной деятельности.

День-2

Раздельный учет по ГОЗ: практическая модель для РК, экономистов и бухгалтеров.

Как сделать так, чтобы цифры по контракту совпадали в калькуляции, учёте и отчётности.

- Для чего раздельный учет нужен именно РК: защита цены, обоснование затрат, ответы на запросы казначейства и заказчика.

Настройка аналитики под контракт: план действий РК и команды.

- Определение измерений: контракт (ИГК), изделие, партия, статья затрат, подразделение.
- Адаптация плана счетов (62, 60, 10, 20/23, 25, 26, 43, 90 и др.) под ГОЗ-контракты.
- Встроенная связка: «счета – аналитика – регистры – формы РКМ/отчётности».

Внутренние регистры, связанные с ценой и сопровождением.

- Регистры: «Затраты по контрактам ГОЗ», «Выпуск ГОЗ», «Себестоимость партии», «Результат по контракту», «Журнал авансов и оплат».
- Роль РК: контролировать наполнение регистров и их соответствие РКМ и контракту.
- Еженедельные/ежемесячные управленческие отчёты для РК.
- Подготовка схемы передачи ресурсов из одного контракта в другой.

Банковское и казначейское сопровождение ГОЗ-контрактов: как обеспечить проход платежей. Практическая модель взаимодействия РК, бухгалтерии и банка/Казначейства.

Три режима: банковское сопровождение, казначейское сопровождение, без сопровождения

Какие операции разрешены и как контролируется движение средств.

- Обязанности исполнителя по подтверждению целевого характера расходов и ведению раздельного учета затрат при сопровождении.

Включение условий сопровождения в контракт и договоры кооперации.

- Какие положения обязательно должны быть в ГОЗ-контракте (по инфографике и НПА):

    1. указание режима сопровождения;
    2. ссылки на НПА (БК РФ, постановления о сопровождении);
    3. порядок ведения и закрытия отдельного/лицевого счета;
    4. положение о возмещении (компенсации) расходов на формирование запаса продукции, ИГК/реквизиты договора и ОБС/лицевого счёта.

- Отражение этих условий в договорах с субподрядчиками.

«Жизненный цикл платежа» при сопровождении: пошаговая схема действий команды РК.

- Что делает РК, ПЭО, бухгалтерия и юристы:

    1. формирование пакета документов (акт, РКМ, подтверждающие расходы по раздельному учёту);
    2. проверка ограничений по операциям (чему соответствуют платёж и документы);
    3. взаимодействие с банком/Казначейством и заказчиком при проведении платежа.

- Использование журнала казначейских операций и отказов как инструмента управления, а не статистики.

Раздельный учет в условиях сопровождения.

- Как по инфографике прямо указано: «порядок ведения исполнителем раздельного учета затрат» и отсылка к Постановлению № 47.
- Как РК связывает:

    1. регистры раздельного учета
    2. документы по затратам;
    3. назначение платежей и ответы на запросы Казначейства.

Панельная дискуссия: можно ли в-сфере ГОЗ заработать больше, чем 20% от-цены контракта? Не заберет-ли Заказчик остаток неиспользованных на-спецсчете средств обратно? Как своевременно и-безболезненно Исполнителю забрать-то, что он-заработал?

Опорная блок-схема: как методы ценообразования и способы отбора Исполнителя влияют на расчет плановой рентабельности и-маржинальность контракта ГОЗ?

Роль и-задачи военных представительств по-согласованию договорных цен на-продукцию оборонного назначения, поставляемую в-рамках государственного оборонного заказа.

Какая информация должна войти в-современную редакцию Контракта ГОЗ.

- Типовые условия контрактных обязательств.
- Рамочные контракты, особенности применения рамочных соглашений в-системе ГОЗ.
- Как заложить в-договорные обязательства условие о-покрытии дефицита ликвидности (перекрестное финансирование) одного контракта ГОЗ ресурсами из-другого контракта?
- Рекомендации специалистов уполномоченных банков, которые необходимо учесть для снижения рисков приостановки (блокировки) движения денежных средств.

Разбор ситуаций с этапными контрактами.

- Когда выгодно установить этап по контракту.
- По каким критериям контролеры определяют этапность в контрактах.
- Чек-лист проверки контракта на этапность.

Панельная дискуссия: можно ли считать рамочные договорные обязательства как контракт, выполняемый поэтапно? Как правильно прописать этапность.

Примеры формулировок в контракт для приемки по этапу и для оплаты по этапу.

- Разбор примеров как посчитать неустойку в этапном контракте.

- Когда и как этапы можно сдвинуть по срокам.

Примеры формулировок в дополнительное соглашение к контракту для изменения сроков по этапу. **Ответственность за-неисполнение требований НПА по-проведению раздельного учета результатов ФХД.**-Разбираем примеры судебно-арбитражной практики по-исполнению требований о-раздельном учете в-гособоронзаказе

Периодическая и-итоговая отчетность по-исполнению обязательств в-рамках кооперации сопровождаемых сделок:-кто подает, в-какие сроки.

Как работает «контрольное правило» движения целевых денежных средств.-Как применение этого правила дает возможность аргументированно разговаривать с-заказчиком об-оплате за-поставленную продукцию.

Формирование и предоставление государственному заказчику итогового отчета по-выполнению контрактных обязательств в-сфере ГОЗ.-Особенности формирования итогового отчета. Какие Исполнители и-в-какое время предоставляется итоговый отчет.

День-3

Переход к реализации смарт- контрактных условий в сфере ГОЗ и оплаты обязательств цифровым рублем.

Полномочия ФАС России и других органов, осуществляющих контрольно-надзорные функции за-исполнением ГОЗ и-пределы их-компетенции. Особенности антимонопольного контроля в сфере ГОЗ и требования в сфере ГОЗ в соответствии со ст. 14 ФЗ от 29.12.2012 № 275-ФЗ. Антимонопольные требования закона №-135-ФЗ «О-защите конкуренции» к-закупкам в-сфере ГОЗ. Основания и порядок проведения проверок и возбуждения дел о нарушении законодательства в сфере ГОЗ. Плановые и внеплановые проверки с учетом моратория 2022 (ПП РФ от 10.03.2022 №336). Риск-ориентированный подход.

Нарушения, выявляемые ФАС при осуществлении контроля (надзора) в сфере ГОЗ.-Практика пресечения нарушений антимонопольного законодательства при осуществлении закупок в сфере ГОЗ. Административная ответственность за нарушения законодательства в сфере ГОЗ. Составы административных нарушений, обжалование решений и предписаний антимонопольного органа. Обжалование постановлений о привлечении к административной ответственности (п.п. 2 и 3 ст. 7.30.3 КоАП РФ; п. 6 ст. 7.30.3 КоАП РФ; п. 11 ст. 7.30.3 КоАП РФ). Особенности применения административной, уголовной и корпоративной ответственности при мобилизации (Федеральный закон от 24.09.2022 № 365-ФЗ, Указ Президента РФ от 03.03.2023 № 139). Эффективное взаимодействие с антимонопольными и иными контролирующими органами, снижение рисков привлечения к ответственности.

Преподаватели

ЗАИКА Олег Викторович

Советник государственной гражданской службы РФ 1 класса, экс- заместитель руководителя управления- начальник отдела контроля государственного оборонного заказа Санкт-Петербургского УФАС России.

ЧУРИЛИН Валерий Аркадьевич

К.э.н, эксперт по вопросам организации закупок для предприятий военно-промышленного комплекса и Министерства обороны РФ, эксперт по государственным и корпоративным закупкам, член общественной группы экспертов по подготовке закона о Контрактной системе закупок. Преподаватель, аккредитованный в ЗАО "Сбербанк-АСТ".

Образование:

Окончил Российскую академию народного хозяйства и государственной службы (г. Москва) «Государственное и муниципальное управление» и Санкт-Петербургский государственный технический университет «Финансы и кредит.

Партнер и представитель в Северо-Западном регионе системы электронных торгов «Сбербанк-АСТ» государственного (муниципального) заказа России. Преподаватель, аккредитованный в ЗАО "Сбербанк-АСТ".

Опыт работы:

Директор Департамента маркетинга, оценки и инвестиционного проектирования Ленинградской областной Торгово-промышленной палаты;

Генеральный директор ООО «Северо-Западная Лизинговая Компания» и ООО «Консалтинговая группа «ЛАИР»;

Региональный директор АОЗТ «Торгово-кредитное товарищество», АОЗТ «Управляющая компания «ЛЭК», ОАО «Инвестиционная Компания «Финансовый Холдинг «Империя»;

Финансовый директор в «Частный инвестиционный фонд», АКБ «Инвестиционный «Технохимбанк», ОАО «Коммерческий Банк «Петро-Аэро-Банк»;

Заместитель генерального директора ООО «Северо-Западная Лизинговая Компания», ООО «Консалтинговая группа «ЛАИР».