ФИНКОНТ учебный центр

+7 (495) 698-63-64
8 (800) 234-55-22

seminar@finkont.ru
www.finkont.ru

Участие поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ

На курсе рассматриваются последние изменения законодательства о регламентированных закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ: новый порядок участия поставщиков на всех этапах электронных закупок в 2023 году, глобальная реформа контрактной системы, актуальные изменения в 223-ФЗ для поставщиков, электронное исполнение контрактов.

Дата проведения: 10 - 12 июля 2024 с 10:00 до 17:30

Артикул: СП10526

Вид обучения: Курс повышения квалификации

Формат обучения: Онлайн-трансляция

Срок обучения: 3 дня

Продолжительность обучения: 24часа

Стоимость участия: 43 800 руб.

Для участников предусмотрено: Методический материал.

Документ по окончании обучения: Слушатели, успешно прошедшие итоговую аттестацию по программе обучения, получают Удостоверение о повышении квалификации в объеме 24 часов (в соответствии с лицензией на право ведения образовательной деятельности, выданной Департаментом образования и науки города Москвы).

Для кого предназначен

Директоров по развитию, директоров по продажам, руководителей юридического отдела, руководителей отдела продаж, руководителей отдела маркетинга, специалистов по закупкам, менеджеров по продажам, менеджеров по тендерам, специалистов тендерного отдела, юристов.

Цель обучения

Предоставить системные и актуальные сведения для участников закупок (поставщиков, исполнителей) на основе действующего законодательства, регламентирующего госзакупки в соответствии с законами № 44-ФЗ и № 223-ФЗ, а также практики их применения.

Особенности программы

Слушателям будет предоставлен доступ к электронной базе нормативных, методических и учебных материалов, образцам и примерам заполнения документов.
Курс учитывает последние изменения нормативной базы осуществления закупок по 44-ФЗ и 223-ФЗ, вступившие и вступающие в силу в 2022-2023 годах.

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

Программа обучения

День-1.

Основы созданной государством системы государственных (муниципальных) и-корпоративных закупок России. Законодательство о-Контрактной системе закупок.

- Рыночное взаимодействие продаж и-закупок в-системе государственного или корпоративного заказа.
- Для чего государству несколько закупочных систем.
- Участники системы государственных или корпоративных закупок. Особенности реализации функций участников размещения заказа.

Оптимизационный пакет изменений закупочного законодательства по-44-ФЗ. Анализ влияния принимаемых изменений на-действующую закупочную практику.

- Изменения в-работе и-функциях ЕИС и-электронных площадок.
- Новые подходы к-спецсчетам и-банковским гарантиям.
- Способов закупок стало меньше, они проходят быстрее.
- Новые основания для признания открытой конкурентной закупки несостоявшейся.
- Закрытые способы закупок дополнят арсенал продаж.
- Новые обстоятельства по-заключению или изменению контракта.
- По-новому будет работать Реестр недобросовестных поставщиков.
- Жаловаться по-новым правилам и-только в-электронном виде.

Общий алгоритм участия в-закупках государства или корпоративных заказчиков. Риски, которые всегда есть у-участников размещения заказов: чего больше всего боятся даже опытные участники тендеров.

Электронная цифровая подпись для участников размещения заказов. Новый порядок получения квалифицированной электронной подписи. Минцифры утвердило требования к-доверенности на-использование электронной подписи. **Что должно быть включено в-доверенность.**

Электронные торговые площадки: практические особенности аккредитации участников размещения заказов, использования ЭЦП и-прямых малых закупок.

Источники информации. Где поставщикам можно получить полную картину о-текущих госзакупках: информационное обеспечение государственного или корпоративного заказа.

- Единая информационная система (ЕИС) как единая среда информационного обеспечения и-безбумажного документооборота Контрактной системы госзакупок.
- Функциональное насыщение ЕИС.
- ЕИС обновили: что срочно нужно предпринять поставщикам:
  - обновить информацию об-участнике закупки в-ЕРУЗ;
  - добавить грузополучателей при электронной приемке товара.
- Новый функционал ЕРУЗ в-ЕИС.
- ЕИС автоматически проверяет участников на-взятки.
- Что делать при сбоях в-работе (неработоспособности) ЕИС: практические рекомендации.

Как участникам искать заказы в-план-графиках 2023-года.

- Для чего нужен план-график поставщику.
- Два самых удобных способа поиска информации в-плане-графике.

Разбираем конкретные примеры, как правильно изучать запросы цен заказчика и-почему поставщику выгоднее отвечать на-запросы, чем игнорировать.

- Анализ структуры запроса ценовой информации.
- Основные условия в-запросе цен.
- Оговорки в-условиях запроса цен.

Изучение закупочной документации, выявление проблемных зон и-закупочных сигналов. Чек-лист для подготовки и-подачи заявки на-тендер.

Предквалификация поставщиков: как пройти отбор и-получать выгодные тендеры.

Подготовка заявки участника размещения заказа: Почему поставщикам-промышленникам нужно зарегистрироваться в-ГИСП. Пошаговая инструкцию как регистрироваться в-ГИСП.

Как действовать, если заказчик некорректно описал объект закупки.

Подача заявки: как правильно подтверждать опыт поставщика в-закупках. Три ошибки, которые допускаются чаще всего.

Преимущества для СМП и-СОНО: все, что нужно знать о-правах льготных категорий участников на-схемах и-образцах. Может-ли срок оплаты быть критерием оценки закупок у-малого бизнеса по-223-ФЗ.

Планируемые изменения: **НМЦД в-закупках у-МСП планируют увеличить до-800-млн. руб.**

Как предугадать действия заказчика и-принять самые верные решения в-тендерах с-нацрежимом.

Анализ конкурентности, ее-влияние на-доходность участия в-госзакупке. Выявление рисков и-возможности влияния на-них для принятия решения на-участие в-закупке.

День-2.

Шесть ловушек, которые заказчики расставляют в-документации на-тендер. Топ-3 причин для запросов на-разъяснения документации Заказчика. Как корректно подать заказчику запрос на-разъяснение условий закупки.

Система конкурентных и-неконкурентных закупок. Карта сроков для всех конкурентных процедур.

- Что опасного в-сроках конкурентных процедур.
- Чем полезен инструмент и-почему он-лучше календаря.
- Учитываем 4-ошибки в-сроках, которые заказчики допускают чаще всего.

Подача заявки на-участие в-закупках. Что потребовал от-участников переход на-цифровой способ закупок.

- Электронная подпись.
- Открытие спецсчетов только в-банках из-перечня Правительства.
- Изменился порядок открытия лицевых счетов в-Казначействе для оплаты поставщикам по-госконтрактам
- Нужно-ли юридическому лицу для участия в-аукционе по-44-ФЗ во-второй части заявки прикладывать паспорт руководителя организации.

По-223-ФЗ что подавать поставщику согласие или полные характеристики в-заявке? Плюсы и-минусы коллективного участия в-тендере и-образец соглашения.

Изменения системы обеспечения заявок на-тендер в-действующем законодательстве о-государственном заказе и-корпоративных закупках.

Унифицируют банковскую гарантию для поставщиков МСП в-закупках по-Закону №-223-ФЗ.

Последние изменения в-правилах работы электронных площадок. Как поставщики будут взаимодействовать с-операторами в-2023-году.

- Электронные площадки теперь обязаны проверять электронные подписи участников, иностранные участники входят на-ЭТП под своими ЭЦП.
- Закон №-223-ФЗ разрешает участвовать в-тендерах не-только юрлицам, но-и-самозанятым гражданам, применяющим специальный налоговый режим. Как подтвердить на-ЭТП статус «самозанятого лица»?
- Новое при подтверждении принадлежности участника закупки к-субъектам малого и-среднего предпринимательства.
- Как рассчитывают НДС в-оплате комиссии ЭТП.

Электронный аукцион: инструкция по-проведению в-двух схемах, и-все новое об-обеспечении заявок.

- Что нового появилось в-извещении и-документации ОАЭФ. **Чек-лист для самопроверки по-изменениям в-документации на-закупку.**
- Какие сроки изменились в-процедуре аукциона.
- Как теперь подают и-рассматривают заявки.

Электронный конкурс: алгоритм работы, отличия от-бумажного, новые схемы рассмотрения заявок и-заключения контракта.

- Как рассматривают первые части электронных заявок и-что в-них проверить.
- Тактика торгов на-электронном аукционе.
- Что такое переторжка, как рассматривать вторые части и-подвести итоги.
- Как заключить контракт и-что делать, если конкурс не-состоялся.

Почему заказчики отклоняют заявки поставщиков и-как избежать скрытых ловушек в-документации тендера. Могут-ли отклонить участника электронного конкурса по-первой части на-этапе рассмотрения вторых частей.

Критерии оценки в-открытом конкурсе-— работа над ошибками в-трех примерах.

- За-какой период подтверждать опыт.
- Как уточнить критерии квалификации: специальность и-образование.
- Что следует знать о-критерии «опыт аналогичных контрактов».
- В-чем проблема с-заявками, в-которых указано несколько стран происхождения. Ответы на-самые сложные вопросы о-стране происхождения товара.

Как участнику выбрать правильный вариант в-работе: что говорит административная и-судебная практика.

Работа перед контрактом для предоставления банковские гарантии: что изменилось, где получать, как не-ошибиться.

Запрос котировок и-запрос предложений по-новым правилам: что добавить, что убрать, как не-допустить ошибку.

- Что исправить в-извещении о-закупке. Примеры удачных формулировок.
- Какие сведения потребовать и-проверить в-заявке. Рекомендации по-форме заявки.
- Как вернуть опоздавшую заявку по-новым правилам и-за-что отклоняют заказчики своевременно поданную заявку.

Когда освобождают от-обеспечения контракта при совместной закупке.

Полное руководство по-обеспечению гарантийных обязательств и-советы по-банковским гарантиям, чтобы заказчик больше не-придирался. Примеры документов, которые помогут поставщику сэкономить на-гарантийных обязательствах и-обеспечении.

Можно-ли взыскать с-заказчика неполученную прибыль, если он-отказался заключать контракт без причины.

Разъяснение Минфина и-Казначейства о-том, как проводить **прямые электронные закупки до-3-млн руб. «с-полки».**

День-3.

Как заключить контракт по-итогам электронного конкурентного отбора: пошаговая инструкция на-примере ОАЭФ.

Четыре нововведения в-авансировании контрактов. На-какой аванс может рассчитывать поставщик.

- Четыре правила как напомнить о-необходимом увеличении заказчику.
- Что проверить поставщику в-условиях авансирования. Пять контрольных точек в-проекте контракта.

Легальные хитрости поставщиков госзаказа: можно-ли исполнителям контракта привлекать других поставщиков из-числа СМП и-СОНО в-качестве соисполнителей. Разбираемся действительно-ли это выгодно госзаказу и-малым поставщикам?

- Когда и-при каких условиях заказчик устанавливает требования о-привлечении соисполнителей из-числа СМП.
- Что проверить в-условиях о-привлечении субподрядчиков из-числа СМП, СОНО в-проекте контракта.
- Должен-ли победитель из-числа СМП привлекать к-контракту субподрядчиков из-числа СМП и-СОНО.

Варианты исправить ситуацию, если исполнение контракта горит. Слушатели получать примеры допсоглашений к-контракту для различных вариантов.

Следует-ли направлять заказчику протокол разногласий, если замечания в-нем формальные.

Расторжения договора в-одностороннем порядке от-поставщика.

Когда поставщик вправе отказаться от-контракта без негативных последствий и-РНП.

Электронное обжалование решения заказчика или ФАС.

Исполнение договорных условий поставки как часть общей проектной работы организации. Дальнейшее внедрение автоматизации в-процессы деятельности поставщика на-примерах создания виртуальных специалистов.

Интерактив и-работа с-виртуальным помощником: разбираем последние итоги судебных споров с-контролерами и-налоговиками.

Преподаватели

БОГАЦКАЯ Софья Германовна

Преподаватель, аккредитованный электронными площадками АО "СБЕРБАНК-АСТ", ООО «РТС-тендер». Руководитель направления «Государственные, муниципальные, корпоративные закупки», ведущий преподаватель-консультант УМЦ «Финконт» курсов и семинаров по государственным и муниципальным закупкам, корпоративным закупкам по ФЗ-223.

Сфера профессиональных интересов:

Контрактная система, государственные и муниципальные закупки, торги, осуществление закупок отдельными видами юридических лиц: организация и проведение закупок, участие в закупках, организация и оформление документов по закупочной деятельности, закупки в электронной форме, семинары, тренинги, курсы повышения квалификации, аналитика, экспертиза.

Образование:

Окончила Московский государственный университет печати им. И. Федорова, Экономика и управление народным хозяйством; Тверской государственный университет, юридический факультет, юриспруденция; Московский полиграфический институт, Экономика и управление издательским делом и полиграфией. Дополнительное образование: Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина» (МГЮА), Контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг: правовое

регулирование; Государственная академия промышленного менеджмента имени Н.П. Пастухова, профессиональная переподготовка по программе «Эксперт в сфере закупок»; Московский энергетический институт, управление государственными и муниципальными заказами; УМЦ «Финконт», Антимонопольный комплаенс в органах государственной власти и местного самоуправления.

Опыт работы:

Опыт работы в сфере государственных закупок с 2006 года, опыт преподавания более 20 лет. Автор ряда статей и публикаций о государственных закупках. Кандидат экономических наук, доцент кафедры частного права.

Практический опыт работы: начальник договорно-правового отдела, директор Правового департамента государственного бюджетного учреждения; доцент кафедры государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования; ведущий юрист специализированной организации в сфере торгов; руководитель направления по государственным и коммерческим закупкам, генеральный директор специализированной организации в сфере торгов.

Публикации:

Имеет ряд публикаций в издательствах: «ЮНИТИ», «ЛОГОС», «РИОР»,- издании «Аукционный Вестник».

Проводит обучающие семинары, курсы, программы профессиональной переподготовки: Реализация ФЗ-44. Контрактная система. Новые изменения для заказчиков и поставщиков. Роль ФАС; Управление государственными и муниципальными закупками в соответствии с 44-ФЗ (Контрактная система в сфере закупок); Практика корпоративных закупок по 223-ФЗ; Особенности закупок в электронной форме по 44-ФЗ, 223-ФЗ; Практика работы на электронной площадке «Сбербанк-АСТ»; Участие поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в регламентированных закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Image not found or type unknown

Актуальная информация по госзакупкам, изменения законодательства, разбор сложных вопросов

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ
Представитель УФАС по городу Санкт-Петербургу.