8 (495) 698-63-64
8 (800) 234-55-22
seminar@finkont.ru
www.finkont.ru

# Международный контракт и разрешение внешнеторговых споров в 2026 году

В ходе программы рассматриваются вопросы ответственности за недобросовестное ведение переговоров, составление международного контракта в новых условиях, форс-мажорная и санкционная оговорка, разрешение споров с иностранными партнерами, новшества 2026 года в расчетах по внешнеторговым контрактам.

**Дата проведения:** 16 - 18 ноября 2026 с 10:00 до 17:30

**Артикул:** СП13422

**Вид обучения:** Курс повышения квалификации

**Формат обучения:** Онлайн-трансляция

**Срок обучения:** 3 дня

**Продолжительность обучения:** 24часа

**Стоимость участия:** 54 600 руб.

**Для участников предусмотрено:** Методический материал.

**Документ по окончании обучения:** По итогам обучения слушатели, успешно прошедшие итоговую аттестацию по программе обучения, получают Удостоверение о повышении квалификации в объеме 24 часов (в соответствии с лицензией на право ведения образовательной деятельности, выданной Департаментом образования и науки города Москвы).

## Для кого предназначен

Руководителей юридических отделов, юристов, специалистов в области внешнеэкономической деятельности, специалистов в области таможенного права, специалистов по организации экспортных поставок и импортных закупок, работающих с зарубежными покупателями и продавцами.

## Цель обучения

Рассмотреть, как создать идеальный ВЭД контракт в 2026 году, как минимизировать риски при заключении и исполнении контракта, как решить вопрос с оплатой зарубежных контрагентов.

## Результат обучения

**В результате обучения на программе слушатели узнают:**

- С какого момента наступает ответственность за недобросовестное ведение переговоров, какие сигналы указывают на недобросовестность ваших партнеров.
- Каким образом правильно сформулированные оговорки о применимом праве и форс-мажоре могут обезопасить контракт.
- Какова специфика содержания внешнеторгового контракта и на что обратить внимание при его составлении.
- В чем заключаются нюансы основных международных условий поставки.
- Что влияет на выбор формы и порядка расчетов при согласовании условий платежа с иностранным партнером.
- Об особенностях международных споров, о том, как правильно выбрать суд и о механизмах исполнения национальных решений в иностранных юрисдикциях.
- Самые важные и сложные конструкции контракта: от применимого права, штрафных санкций до арбитражной оговорки.

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

# Программа обучения

**День 1**

**Переговоры: риски и особенности в 2026 году. Проверка иностранного клиента.**

- Когда считается, что вы уже начали вести переговоры?
- Какие существуют основания привлечения к ответственности за недобросовестное ведение переговоров?
- Как грамотно прервать ведение переговоров без негативных последствий.
- Проверка иностранного партнера в 2026 году – новый набор инструментов. Источники поиска информации для разных типов контрагентов. Специфика ограничения в части предоставления/сбора информации в законодательствах различных стран. Охрана коммерческой тайны и риски при проверке контрагента: что делать нельзя.

**Как меняются арбитражные, санкционные, валютные и другие оговорки для новых международных контрактов.**

**Оговорка о применимом праве.**

- Как грамотно прописать в контракте применимое право?
- Как проверить контракт по иностранному праву?
- Как бесплатно проверить контракт по иностранному праву в сжатые сроки.
- Зачем необходимо деление применимого права на сферы действия - опыт 2025 года. Структура международного контракта в 2026 году: что там должно быть обязательно.

**Оговорка о форс-мажоре.**

- Как правильно вписать в контракт. Как она действует.
- А что, если не форс-мажор? Как быть? Новая оговорка для международного контракта – обстоятельства, исключающие ответственность.
- Форс-мажорные оговорки контракта - новая практика 2025-2026 годов для европейских и азиатских клиентов.

- Ограничительные или запретительные меры в ЕС, СНГ и Китае - как заранее минимизировать риски.

**День 2**

**Экспортные вызовы и их решение.**

- Санкционная оговорка. Как грамотно использовать в контракте в 2026 году?
- Обеспечительные меры контракта. Залог, неустойка, предоплата – как учесть в контракте.
- Агентские и посреднические контракты: учитываем правовые риски.

**Как выбрать при необходимости суд? Способы минимизации расходов на судебные издержки.**

- Что такое арбитражная оговорка и как её грамотно составить. Ее необходимые элементы.
- Какой суд выбрать: государственный или третейский?
- Почему чаще выбирают третейский для международных споров?

**Арбитражный сбор: из чего состоит и как минимизировать расходы.**

- Что делать, если международный спор не арбитрабелен суду?
- Способы минимизации расходов, если процесс неизбежен.

**Претензионный порядок: как своевременно и грамотно составить претензию.**

- Можно ли сразу подавать иск в суд?
- Разница обязательной и необязательной претензии.
- Как грамотно составить претензию и на нее ответить?
- На какие нарушения ссылаются суды, когда не принимают иск.

**Выбор арбитража в ЕС, СНГ и Китае или ещё один способ минимизации расходов.**

- Критерии выбора суда: от Стокгольма до Сингапура.
- Какой арбитраж выбрать для клиентов из ЕС, СНГ, США и Азии.

**Исполнение арбитражных решений. Исполнение национальных решений в иностранных юрисдикциях.**

- Почему часто не исполняют решения государственных судов за рубежом.
- Как работает и применяется Нью-Йоркская конвенция - конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.
- Пошаговая инструкция по исполнению арбитражных решений за рубежом.

**День 3**

**Внешнеторговый контракт. Контроль рисков, при заключении внешнеторговых контрактов.**

- Алгоритм заключения внешнеторгового контракта.
- Виды внешнеэкономических контрактов.
- Структура, содержание, порядок оформления экспортно-импортных контрактов.
- Применение пунктов контрактов (валютные, форс-мажорные, арбитражные, санкционные оговорки) для снижения рисков при реализации сделок во внешнеторговой деятельности в 2026 году.
- Основные ошибки составления контрактных соглашений, разбор, способы устранения.

**Базисные условия поставки. Инкотермс 2020.**

- Содержание базисных условий Инкотермс.
- Тактика и стратегия выбора оптимального базиса поставки в международных договорах.
- Взаимовлияния базиса поставки, выбранного в договоре продажи или поставки, с другими элементами контракта (формой расчёта, порядком расчёта, способом и моментом приёмки-передачи товара и т.д.).
- Переход права собственности и рисков, коллизионные нормы права. Что Инкотермс не регулирует и важно это знать.

**Формы и порядок расчетов по внешнеторговым контрактам. Новые аспекты 2026 года.**

- Изменения 2026 года в законодательстве о валютном регулировании и валютном контроле.
- Валютные операции между резидентами и нерезидентами по использованию цифровых прав в качестве средства платежа. Представление резидентами документов и информации, связанных с осуществлением операций с цифровыми правами — дополнения в Инструкцию Банка России № 181-и.
- Учет требований валютного законодательства РФ при формулировании условий внешнеторговых контрактов. Применение пунктов контрактов для снижения рисков при реализации сделок во внешнеторговой деятельности.-
- Определение даты заключения контракта при постановке контракта на учет в уполномоченном банке.
- Валюта контракта и валюта платежа. Валютная оговорка в контракте. Выбор формы международных расчетов (банковский перевод, аккредитив) и порядка оплаты. Аккредитивная форма расчетов и-особенности ее-применения. Трансферабельные аккредитивы как дополнительная возможность развития экспорта. Международные гарантии как способ обеспечения обязательств и развития ВЭД. Срок возврата авансового платежа при импорте товаров, работ, услуг. Учет требований валютного законодательства РФ при формулировании условий внешнеторговых контрактов.

- Варианты проведения расчетов с иностранными компаниями, если в отношении уполномоченного банка введены антироссийские санкции по отключению от SWIFT, блокировке средств на корсчетах в иностранных банках. Судебная практика, если денежные средства не дошли до иностранного продавца.
- Расчеты по внешнеторговым контрактам наличными средствами с нерезидентами. Ввоз наличных средств в Российскую Федерацию. Таможенное декларирование и представление документов в уполномоченный банк. Изменения в Инструкцию Банка России № 181-и.
- Проведение расчетов по внешнеторговым контрактам через любой уполномоченный банк, представление документов в банк учета контракта в соответствии с Инструкцией Банка России № 181-и.
- Риски при осуществлении расчетов с иностранным поставщиком через платежного агента.

# Преподаватели

## ИВАНОВ Константин Игоревич

Доктор права, доцент, советник по праву СНГ международного адвокатского бюро FOXEN law offices (Вильнюс, Литва, Санкт-Петербург, Россия).

Эксперт в области внешнеэкономической деятельности, по сопровождению международных сделок и разрешению внешнеэкономических споров), Международный арбитр (Рижский третейский суд/Рига, Латвия, Международный арбитражный суд IAC/Алматы, Казахстан).

## ПЛАВИНСКАЯ Галина Алексеевна

К.э.н., профессор кафедры «Налогообложения и бухгалтерского учета» ГУМРФ имени адмирала С.О.Макарова, советник налоговой службы РФ 2 ранга, эксперт по ВЭД.