

# Основы госзакупок. Практика работы на электронной площадке. Семинар-практикум по 44-ФЗ для начинающих

Семинар позволяет усвоить основные правила и способы регламентированных закупок, научиться проводить аукцион и участвовать в нём на учебной электронной площадке «РТС-тендер». Семинар даст необходимые стартовые знания и навыки для понимания логики и дальнейшего успешного изучения контрактной системы.

**Дата проведения:** Открытая дата

**Вид обучения:** Семинар

**Формат обучения:** Дневной

**Срок обучения:** 2 дня

**Продолжительность обучения:** 16 часов

**Место проведения:** г. Москва, ул. Золотая, д. 11, бизнес-центр «Золото», 5 этаж. Всем участникам высыпается подробная схема проезда на семинар.

**Для участников предусмотрено:**

Методический материал, кофе-паузы.

**Документ по окончании обучения:** Слушатели получают Сертификат Учебного центра «Финконт» и Сертификат электронной площадки «Сбербанк-АСТ».

## Для кого предназначен

Семинар предназначен для специалистов без опыта:

- контрактных управляющих;
- работников контрактной службы;
- специалистов по закупкам;
- менеджеров по продажам;
- специалистов тендерного отдела;
- юристов;
- а также физических лиц (в т.ч. индивидуальных предпринимателей), участвующих в закупках.

## Цель обучения

Узнать основные правила проведения закупок в соответствии с законом № 44-ФЗ и участия в них; получить практический опыт работы в роли заказчика и поставщика на электронной площадке и в единой информационной системе (ЕИС).

## Результат обучения

**В результате семинара участники:**

- узнают основные способы определения поставщиков в-контрактной системе;
- поймут логику работы заказчика и-поставщика в-рамках 44-ФЗ;
- научатся создавать электронный аукцион, подавать заявки, ценовые предложения, делать протоколы, заключать контракт в-электронной форме на-учебной площадке;
- научатся формировать документ о-приемке товаров, работ, услуг в-электронной форме в-учебной версии ЕИС;

- получат ответы на вопросы о проведении и участии в закупках по закону №44-ФЗ;

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

# Программа обучения

## День-1.

### **Основы закупок в-контрактной системе.**

- Правовые, экономические и-организационные основы закупок в-контрактной системе.
- Профессиональный словарь заказчика и-поставщика.
- Заказчики и-участники закупок: функции и-задачи в-контрактной системе.
- Алгоритм осуществления закупки: от-плана-графика до-исполнения обязательств.
- Единая информационная система в-сфере закупок: размещение и-поиск информации.
- Описание объекта закупки (техническое задание).
- Требования к-участникам закупки: основные (единые) и-дополнительные.
- Преимущества, льготы для СМП и-СОНО.
- Запреты, ограничения, условия допуска иностранных товаров.
- Требования к-заявкам на-участие в-закупке. Общие правила рассмотрения (отклонения) заявок.
- Финансовые условия участия в-закупках. Антидемпинговые меры.
- Конкурентные способы определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей): сравнительная характеристика.
- Закупки в-электронной форме. Электронный документооборот.
- Единственный поставщик: правила заключения контрактов.
- Контракт: отличия от-обычного договора; особенности заключения, исполнения, расторжения.
- Обжалование и-контроль в-сфере закупок. Реестр недобросовестных поставщиков.
- Практика проведения и-участия в-запросе котировок в-электронной форме.
- Практика проведения и-участия в-конкурсе в-электронной форме.

## День-2.

### **Практика проведения и-участия в-электронном аукционе.**

#### **Практическое занятие на-учебной электронной площадке «РТС-тендер».**

- Обзор функционала электронной площадки.
- Подготовка извещения об-осуществлении закупки способом электронного аукциона.
- Подготовка заявки на-участие в-аукционе.
- Алгоритм и-сроки осуществления действий заказчиком и-участником.
- Размещение извещения в-учебной версии ЕИС; подача запросов, заявок; составление протоколов; подача ценовых предложений на-учебной площадке, в-том числе с-использованием автоторга (аукционного робота); оформление протокола разногласий; заключение контракта.
- Приемка товара (работы, услуги). Оформление документа о-приемке в-электронной форме на-эммуляторе ЕИС. Подписание документа с-полной приемкой, частичной приемкой. Мотивированный отказ от-приемки. Оплата. Неустойка.

\* В-зависимости от-состава участников группы, проявленного слушателями интереса и-прочих объективных факторов, преподаватель оставляет за-собой право изменить последовательность разъяснения вопросов на-семинаре.