8 (495) 698-63-64
8 (800) 234-55-22
seminar@finkont.ru
www.finkont.ru

Практические аспекты организации закупок в Китае

На семинаре участники рассмотрят современные условия и особенности ведения бизнеса с китайскими партнерами в 2022 году, разберут алгоритмы закупок из Китая, научатся осознанно подходить к выстраиванию цепочек поставок, отработают все типичные ситуации, с которыми встречаются компании, закупающие товары в КНР.

Дата проведения: Открытая дата

Вид обучения: Семинар

Формат обучения: Дневной

Срок обучения: 2 дня

Продолжительность обучения: 16часов

Место проведения: г. Санкт-Петербург, Лиговский проспект, 266с1, Бизнес Центр Премьер Лига (3 очередь), 4 этаж, из лифта направо. Станции метро «Московские ворота», «Технологический институт», «Обводный канал».

Для участников предусмотрено: Методический материал, кофе-паузы.

Документ по окончании обучения: Сертификат об участии в семинаре.

Для кого предназначен

Владельцев бизнеса, индивидуальных предпринимателей, генеральных и коммерческих директоров, директоров по ВЭД, специалистов по ВЭД, декларированию, таможенному оформлению, специалистов по экспорту, импорту, логистике, сбыту и закупкам на зарубежных рынках, юристов, сотрудников финансово-экономических служб, главных бухгалтеров.
Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

Программа обучения

День-1.

Особенности деловой коммуникации при торговле с-Китаем.

- Социально-экономическое положение Китая. Особые экономические зоны Китая.
- Национальные праздники Китая и-их-учет при размещении заказа.
- Особенности ведения переговоров с-китайскими компаниями. Ментальные особенности китайских партнеров.

Особенности внешнеторговой сделки с-китайскими компаниями.

- Схема организации импорта товаров из-Китая.
- Поиск и-подбор иностранных поставщиков. Этапы и-источники поиска поставщиков в-Китае. Первый запрос. Анкета поставщика. Регистрационные документы иностранного партнера. Порядок и-возможности их-получения. Способы проверки китайских компаний. Аудит фабрики. Механизм и-критерии выбора китайского поставщика.
- Построение цепочки внешнеторговой поставки. Особенности перевозки и-хранения товара. Выбор вида транспорта, способа транспортировки.
- Виды расходов, включаемых в-себестоимость импортного товара из-Китая. Факторы, влияющие на-ценообразование. Алгоритм расчета себестоимости товара при принятии решения о-его поставке.
- Заказ товара в-Китае. Спецификации на-товар. Значение спецификаций на-товар для успешной реализации внешнеторговой сделки. Контроль процесса и-сроков выполнения заказа.
- Образцы товаров, их-значение и-порядок согласования при закупе в-Китае.

- Маркировка импортного товара. Порядок работы по-обеспечению маркировки грузов с-китайскими поставщиками. Практические аспекты.
- Особенности импорта товаров, оборудования, сырья из-Китая. Практические примеры.

Внешнеторговый контракт с-китайским контрагентом.

- Структура, содержание, порядок оформления и-особенности заключения внешнеторговых контрактов. Предварительная работа по-составлению. Подход к-контракту с-позиции условий работы с-иностранным контрагентом. Наиболее важные моменты для его заключения. Основные международные условия поставок при работе с-китайскими компаниями. Учет требований валютного законодательства-РФ при формулировании условий внешнеторговых договоров. Санкционная оговорка: новейшая практика 2022-г. Применение пунктов контрактов для снижения рисков при реализации сделок во-внешнеторговой деятельности.
- Основные формы международных расчетов при работе с-китайскими компаниями. Риски при международных расчетах. Как выбрать оптимальный и-безопасный способ оплаты товара. Схема аккредитивной операции. Рекомендации по-организации аккредитивной сделки. Требование об-оплате при аккредитивах. Межбанковская система SWIFT для осуществления международных расчетов. Формы документов в-системе SWIFT.

День-2.

Инспектирование грузов в-Китае.

- Виды инспектирований, особенности и-сроки их-проведения. Выстраивание работы с-китайской инспекторской компанией.
- Отчеты о-предотгрузочном инспектировании и-инспектировании загрузки. Их-значение.
- Алгоритм принятия решения на-основании отчета об-инспектировании.
- Возможности для предотвращения брака и-недостачи при импорте, нарушения таможенного законодательства.

Работа с-китайскими поставщиками по-получению корректных отгрузочных документов.

- Коммерческий инвойс, упаковочный лист. Ключевая информация инвойса, упаковочного листа.
- Сертификат происхождения (форма-А) и-порядок его оформления.
- Фитосанитарный сертификат. MSDS.
- Порядок проверки отгрузочных документов и-возможность обеспечения их-соответствия фактическому содержимому партии.

Организация перевозки и-таможенного оформления грузов из-Китая.

- Какую информацию необходимо и-достаточно иметь о-грузе для организации его перевозки. Документы при международных перевозках. CMR-накладная. Содержание коносамента. Основные функции коносамента.
- Перевозчик или экспедитор. Ответственность перевозчика и-экспедитора.
- Сборные грузы. На-что обращать внимание при бронировании перевозки, чтобы избежать дополнительных расходов.
- Китайская экспортная таможенная декларация. Требования к-документам для подтверждения таможенной стоимости товара.

Претензионная работа с-китайскими контрагентами: порядок и-особенности ее-ведения.

- Претензии. Кредит-ноты. Соглашения о-претензиях.
- Как снизить вероятность возникновения претензионного случая.

Минимизация рисков при закупках в-Китае.

- Типичные случаи нарушения условий сделки. Рекомендации по-недопущению нарушений.
- Значение построения бизнес-процессов при организации ВЭД.

Преподаватели

НЕПОМНЯЩАЯ Елена Николаевна

Эксперт-практик по ВЭД с 20-летним опытом работы, преподаватель НИУ Высшая школа экономики.

Профессиональный опыт:

Директор по-внешнеэкономической деятельности Группы компаний «Невада», сеть гипермаркетов «Самбери», начальник управления экспортно-импортных операций ЗАО Регионбанк (ныне Регионбанк-филиал ПАО Банк Открытие).

Сфера профессиональных компетенции:

Организация ВЭД в-крупном бизнесе, в-т.ч. «с-нуля», организация экспортно-импортных поставок, управление всей цепочкой поставки товаров в-ВЭД, подбор иностранных поставщиков, организация инспектирования грузов за-рубежом, управление проектами ВЭД, ведение переговоров с-иностранными партнерами, анализ импорта и-экспорта страны, регионов,

международных рынков и-определение трендов, возможностей для развития.

Образование:

Окончила Институт экономических исследований Дальневосточного отделения Российской академии наук, региональная экономика; Дальневосточный институт иностранных языков, лингвистика и-межкультурная коммуникация; Хабаровский государственный университет экономики и-права, мировая экономика.