8 (495) 698-63-64
8 (800) 234-55-22
seminar@finkont.ru
www.finkont.ru

Закупки по 223-ФЗ: новые требования и практические вопросы применения 223-ФЗ

В рамках программы рассматриваются сложные вопросы практики осуществления закупок по закону 223-ФЗ, новации в законодательстве 2025-26 годов, дается анализ выявляемых нарушений и практические рекомендации по проблемам проведения и участия в закупках по 223-ФЗ.

Дата проведения: 31 марта - 2 апреля 2027 с 10:00 до 17:30

Артикул: СП15384

Вид обучения: Курс повышения квалификации

Формат обучения: Дневной

Срок обучения: 3 дня

Продолжительность обучения: 24часа

Место проведения: г. Санкт-Петербург, Лиговский проспект, 266с1, Бизнес Центр Премьер Лига (3 очередь), 4 этаж, из лифта направо. Станции метро «Московские ворота», «Технологический институт», «Обводный канал».

Стоимость участия: 53 900 руб.

Для участников предусмотрено:

Методический материал, кофе-паузы.

Документ по окончании обучения: Слушатели, успешно прошедшие итоговую аттестацию по программе обучения, получают Удостоверение о повышении квалификации в объеме 24 часов(Лицензия на право ведения образовательной деятельности выдана Департаментом образования города Москвы).

Для кого предназначен

Работников предприятий и организаций, занимающих должности:

- Руководителей,
- Генеральных директоров,
- Финансовых директоров,
- Руководителей бюджетных учреждений,
- Руководителей унитарных предприятий,
- Председателей комиссий,
- Членов комиссий по осуществлению закупок,
- Финансистов,
- Директоров по закупкам,
- Руководителей отдела закупок,
- Менеджеров по закупкам,
- Директоров по продажам,
- Руководителей юридического отдела,
- Руководителей отдела продаж,
- Специалистов по закупкам,
- Менеджеров по продажам,
- Менеджеров по тендерам,
- Специалистов тендерного отдела,
- Юристов,

а также для физических лиц (в том числе индивидуальных предпринимателей) - участников закупок по закону № 223-ФЗ.

Цель обучения

Получить актуальные знания в области действующего законодательства, регламентирующего закупки товаров, работ, услуг для обеспечения корпоративных нужд – закона № 223-ФЗ и практики его применения, повысить эффективность осуществления закупок и участия в закупках, получить информацию о новациях в законодательстве о регламентированных закупках 2025-26 годов, практические рекомендации по разрешению проблем проведения и участия в закупках по 223-ФЗ.

Особенности программы

Все положения действующего законодательства в сфере закупочной деятельности по 223-ФЗ будут рассмотрены в соответствии с последними актуальными изменениями и поправками, вступившими и вступающими в силу в 2026-2027 годах.
Обучение проводится очно и включает 24 часа аудиторной работы, в том числе практические занятия по разрешению сложных и спорных вопросов и ситуаций (кейсов) в сфере закупок, практику работы на учебной электронной площадке.
По окончании обучения и успешного прохождения тестирования **выдается удостоверение о повышении квалификации установленного образца**, предоставляются бесплатные консультации, имеется возможность подписаться на канал учебного центра с новостными материалами и обзорами экспертов по актуальным вопросам осуществления закупок.
Продолжительность изучения программы составляет 24 академических часа.

Результат обучения

В результате обучения участники:

- получат разъяснения сложных положений законодательства о корпоративных закупках;
- узнают об изменениях в ФЗ-223, которые действуют или вступают в силу в 2027 году;
- научатся избегать ошибок в своей повседневной практической деятельности;
- получат информацию о законодательных инициативах, которые будут реализованы в качестве поправок к Федеральному закону № 223-ФЗ;
- познакомятся с материалами по обжалованию закупочных процедур в ФАС России, материалами прокурорского надзора и судебно-арбитражной практикой, связанной с применением норм закона № 223-ФЗ;
- получат необходимую информацию для осуществления эффективной закупочной деятельности в рамках 223-ФЗ как на стороне заказчика, так и в качестве поставщика (подрядчика, исполнителя).

Это мероприятие можно заказать в корпоративном формате (обучение сотрудников одной компании).

Отдельные семинары в рамках курса

- Специалист в сфере закупок в соответствии с федеральным законом № 223-ФЗ от 18 июля 2011 г. «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (24 часа очно (онлайн) и 251 час дистанционно)
- Специалист в сфере закупок в соответствии с федеральным законом № 223-ФЗ от 18 июля 2011 г. «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (24 часа очно (онлайн) и 251 час дистанционно)
- Закупки по 223-ФЗ: новые требования и практические вопросы применения 223-ФЗ (24 часа очно или онлайн и 84 часа дистанционно)
- Закупки по 223-ФЗ: новые требования и практические вопросы применения 223-ФЗ (24 часа очно или онлайн и 84 часа дистанционно)

Участие возможно отдельно в каждом семинаре.

Программа обучения

День 1

Особенности регулирования закупок отдельными видами юридических лиц в-рамках 223-ФЗ.

- Основные подходы к регулированию корпоративных закупок. Обзор блоков нормативного регулирования и последних изменений законодательства о закупках отдельными видами юридических лиц.

- Новые правила применения и неприменения национального режима в отношении иностранных товаров, работ, услуг.
- Запреты и ограничения для иностранных товаров и услуг, преимущества товарам из ЕАЭС: алгоритм применения и особенности для различных категорий заказчиков и предметов закупки.
- Минимальная обязательная доля закупок российских товаров для отдельных заказчиков.
- Ужесточение мер ответственности за нарушение закона № 223-ФЗ и антимонопольного законодательства. Изменения КоАП с 1 марта 2025 года и с 1 января 2027 года, иных нормативных актов в части, касающейся закупок отдельных видов юридических лиц.

Место закупок в-системе управления производством и-реализацией продукции корпоративного заказчика.

- Цели и правила функционирования закупочной системы организации.
- Роль законодательства о регламентированных закупках, локального регулирования Заказчика (корпорации, материнской компании) в построении и обеспечении эффективной работы закупочной системы.

Требования законодательства и практика работы заказчиков по 223-ФЗ в условиях действия санкций и ограничительных мер, действия новых правил применения и неприменения национального режима. Новые требования к закупочной документации и условиям договоров.

Какие изменения внести в Положение о закупке:

- в связи с вступлением в силу закона от 08.08.2024 № 318-ФЗ, постановления № 1875, а также с учетом практики их применения, позиции ФАС России;
- в отношении закупок у единственного поставщика,
- в части процедурных норм проведения конкурентных и неконкурентных закупок;
- в условиях действия международных санкций и ограничительных мер;
- примеры и практические рекомендации.

Информационное обеспечение деятельности Заказчика для осуществления закупок в соответствии с 223-ФЗ.

- Что и когда нужно размещать в ЕИС, на официальном сайте. Последствия нарушений требований к размещению информации. Что можно не публиковать в ЕИС. Разъяснения по неразмещению в ЕИС, на официальном сайте информации о закупках.
- Новые требования к размещению информации о закупках в ЕИС, размещению и неразмещению информации о закупках на официальном сайте. Риск-мониторинг информации о закупках, размещенной в ЕИС.
- Особенности осуществления закупок, размещения информации в ЕИС, отчетности заказчиками, попавшими под действие постановления от 06.03.2022 № 301.
- Изменения правил размещения информации в реестре договоров, размещения Положений о закупке в ЕИС, на официальном сайте.
- Порядок формирования и размещения ежемесячной и ежегодной отчетности о закупках в 2027 году. Отчет об объеме закупок товаров российского происхождения.
- Требования законодательства к использованию **систем искусственного интеллекта в профессиональной деятельности.** Возможности и практика использования нейросетей в сфере закупок.

Реализация политики импортозамещения в закупках по 223-ФЗ.

- Запреты и ограничения для иностранных товаров и услуг, преимущества российской продукции: алгоритм применения, особенности для радиоэлектронной продукции, программного обеспечения, медицинских изделий; исключения.
- Закупки с запретами, ограничениями, преимуществами: требования к извещению, документации о закупке, составу и содержанию заявки на участие, порядку рассмотрения (отклонения) и оценки заявок. Постановление № 1875 и практика его применения при проведении конкурентных и неконкурентных закупок.
- Минимальная обязательная доля закупок товаров российского происхождения для отдельных заказчиков; планирование, проведение закупок и отчетность о достижении минимальной доли закупок.
- Сложные вопросы применения постановления Правительства от 23.12.2024 № 1875: декларирование факта отсутствия в реестре российской промышленной продукции (РРПП) товара с характеристиками, соответствующими потребности заказчика; отклонять или не отклонять заявки по принципу «второй лишний»; рассмотрение и оценка заявок при осуществлении закупок с применением «защитных мер» и другие. Рекомендации по минимизации рисков заказчика.
- Как обосновать НМЦ, составить техническое задание, сформировать лот, чтобы результат закупки соответствовал новым требованиям закона № 223-ФЗ.

Как закупить отечественный товар:-пошаговая инструкция действий. Как описать предмет закупки, чтобы учесть коды ОКПД2, описание из КТРУ и-реестры Минпромторга, с-примерами из-ЕИС (на примере закупки радиоэлектронной продукции).

Практикум: Функциональные блоки системы корпоративных закупок.

Классификация моделей закупок.

Система осуществления корпоративных закупок.-Взаимодействие подразделений в-ходе закупки.

Схема закупочного процесса от планирования до оценки эффективности.

Аккредитация поставщиков. Использование сервиса ФНС России, личных кабинетов поставщиков внутри программного обеспечения закупочного процесса.

Комиссия по-закупкам корпоративного заказчика. Цели, задачи и-принципы создания закупочных комиссий.

Разбор функций участников рассмотрения и-принятия решений по-закупкам.

Эффективное планирование.

- Планирование начинается с заявок на закупки. Схемы сбора заявок.
- Содержание планов закупок. Алгоритм планирования в соответствии с правилами применения Постановлений Правительства РФ № 908 от 10.09.2012 и № 932 от 17.09.2012. Изменения требований к составлению плана закупки. Рекомендации по корректировке планов.
- Долгосрочный план закупки инновационной и высокотехнологичной продукции, лекарственных средств (ИВП и ЛС).
- Правоприменительная практика: на что контролер при проверке Плана закупок в первую очередь обращает внимание?
- Планирование закупок товаров из ЕАЭС, достижения минимальной обязательной доли закупок российских товаров.
- Планирование закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства.
- Эффективное планирование, анализ положительных и отрицательных примеров планов закупок — работа над ошибками.

Требования к обоснованию НМЦ по-закону №-223-ФЗ.-Что корпоративные заказчики должны включить в-свои Положения о-закупке для оптимального проведения расчетов НМЦ, определения и обоснования цен договоров с единственными поставщиками.

Практикум: Примеры формулировки условий ценообразования в-Положении о-закупке, обоснований НМЦ в-закупочной документации.

- Разбор практических ситуаций ценообразования.
- Порядок расчета НМЦ по-Закону №-223-ФЗ.
- Примеры расчетов НМЦ различными методами.
- Какие нарушения допускает заказчик при расчете НМЦ.

Коллективный участник закупок по 223-ФЗ: как образуется, требования к договору и ответственность.

- Кто может поставлять продукцию Заказчику коллективно.
- Как оформить отношения между участниками закупки.
- Требования к коллективным участникам закупки и их договору. Требования к закупочной документации с участием коллективного участника закупки.

День 2

Возможные способы корпоративных закупок, порядок их проведения, особенности документооборота в рамках 223-ФЗ.

- Обзор способов корпоративных закупок.
- Особенности закупки услуг обязательного аудита организации.
- Как составить извещение о закупке. Разбор практических ситуаций.
- Как составить документацию о закупке. Разбор практических ситуаций и примеров.
- Какие требования предъявляют к участникам закупки. Принципы предъявления требований к участникам торгов. Единые и-дополнительные требования.

Как провести конкурентную процедуру.

Открытый конкурс.

- Особенности проведения, критерии оценки заявок, основные ошибки и нарушения.
- Особенности проведения многоэтапных конкурсов.

Электронный аукцион.

- Особенности проведения, плюсы и минусы выбора данного способа закупки.

Запрос котировок, запрос предложений: особенности, преимущества и недостатки.

Иные конкурентные и неконкурентные закупки: условия и особенности проведения.

Неконкурентные состязательные закупки по 223-ФЗ.

- Обзор способов неконкурентных закупок.
- Особенности описания предмета договора, сроки и порядок отмены закупки, составление протоколов.
- Закупки с использованием электронных магазинов, агрегаторов торговли.
- Особенности неконкурентных закупок на электронных площадках, в том числе закрытых неконкурентых закупок.
- Риски заказчиков и участников при проведении неконкурентных закупок, практика контроля.
- Рекомендации ФАС России и Минфина по проведению неконкуретных закупок.

Закрытые процедуры.

- Виды закрытых процедур (полностью закрытые/частично закрытые), особенности их проведения, приглашения участников. Особенности документооборота при проведении закрытых закупок в электронной форме.

Порядок и-особенности закупок у-единственного поставщика.

- Порядок совместных действий заказчика и-поставщика (подрядчика, исполнителя) при подготовке документов для осуществления закупки. «Заявка участника» на неконкурентную закупку у единственного поставщика.
- Исчерпывающий перечень случаев в-Положении о-закупке, порядок подготовки и-осуществления закупки у-единственного поставщика (образцы документов, конкретные примеры).
- Алгоритм действий заказчика при закупке у-единственного поставщика.
- Практика выдачи предписаний об исключении из Положений о закупке случаев проведения закупок у единственного поставщика на конкурентном рынке.
- Единственный поставщик как нарушение требований антимонопольного законодательства: разбор практических примеров, исключение рисков.

Судебно-арбитражная практика в сфере корпоративных закупок: по какому поводу суды встали на сторону заказчика, участника закупок, антимонопольного органа.

Обязательные требования к проведению закупок у субъектов МСП.

- Как проводить закупки у СМСП с учетом последних изменений законодательства, разъяснений ФАС и Минфина России.
- Особенности формирования отчета о закупках у субъектов малого и среднего предпринимательства; рекомендации по минимизации риска перехода заказчика на 44-ФЗ.

Система контроля в сфере закупок по 223-ФЗ. Антимонопольное регулирование закупок.

- Административная ответственность за нарушение правил осуществления закупок и размещения информации в соответствии с Кодексом об административных правонарушениях, изменения 2025-26 гг. и практика применения.
- Функции и полномочия Федеральной антимонопольной службы в сфере контроля за соблюдением законодательства о корпоративных закупках.
- Реестр недобросовестных поставщиков в корпоративном сегменте закупок.
- Обжалование процедур закупок (сроки, порядок подачи и содержание жалобы, процедура рассмотрения). Основания для обжалования закупочных процедур.
- Административная практика по 223-ФЗ:-рейтинг актуальных жалоб 2027 года. Административная и судебная практика рассмотрения спорных ситуаций.
- Расхождение мнений: какие требования к поставщикам и процедурам закупок заказчики считают законными, а ФАС – излишними и субъективными.
- Антимонопольные требования к торгам. ГИС «Антикартель».
- Действия Заказчика при проведении ведомственного контроля, финансового контроля или прокурорского надзора в сфере закупок.

День 3

Аттестация слушателей (опрос, тестирование).

Порядок заключения и исполнения договоров. Виды договоров. Сроки действия договоров.

- Структура договора, заключаемого по результатам закупки. Требования к содержанию договора. Приложения. Типовые договоры в сфере закупок.
- Рамочные договоры и их применение в закупках.
- Возможные меры повышения эффективности взаимодействия сторон.
- Отказ от заключения договора из-за банковской (независимой) гарантии и по другим причинам. Обоснование отказа.
- Использование банковских (независимых) гарантий для обеспечения исполнения договора и гарантийных обязательств.
- Возможность и порядок изменения договора. Обзор регулирования в Положениях о закупке. Дополнительные соглашения.
- Проведение экспертизы результатов исполнения договора; товаров, работ, услуг. Приемка продукции и оформление ее результатов, в том числе в электронной форме.
- Ответственность за нарушение условий договора. Правила начисления (неначисления, списания), взыскания неустоек, расчета пени и штрафа.
- Односторонний отказ от исполнения договора заказчиком и поставщиком.

Пошаговый алгоритм сдачи в ЕИС ежемесячного отчета по 223-ФЗ.

- Как формировать ежемесячный отчет.
- Какие сведения надо внести в ежемесячный отчет.

Практическое занятие на учебной электронной площадке.

- Обзор функционала электронной площадки.
- Работа в личном кабинете заказчика и участника закупки.

- **Проведение электронного аукциона на учебной электронной площадке (секция закупок с участием только субъектов МСП)*.**
- Требования к извещению и документации. Размещение информации об электронном аукционе на учебной площадке.
- Внесение изменений. Размещение разъяснений положений документации.
- Функционал электронной площадки для участника закупки: использование специальных счетов, подача запроса, заявки (первой и второй частей заявки), отзыв заявки.
- Тарифы и оплата услуг оператора электронной площадки.
- Порядок рассмотрения и отклонения заявок. Требования к протоколам. Функционал электронной площадки для заказчика: размещение протоколов, допуск и отклонение участников,
- Порядок проведения аукциона. Торг на электронной площадке. Стратегии участников. «Шаг аукциона».
- Моделирование различных ситуаций на учебной площадке по желанию слушателей.
- Подготовка и размещение протокола рассмотрения вторых частей заявок, протокола подведения итогов аукциона в электронной форме, с учетом предоставления преимущества участникам с товарами из ЕАЭС.
- Размещение проекта договора. Направление протокола разногласий. Ответ на протокол разногласий. Заключение договора в электронной форме.
- Чем специалисту по закупкам может помочь «Искусственный интеллект» (практические примеры).

* По желанию слушателей возможно проведение на учебной электронной площадке конкурса или запроса предложений, с переторжкой, только для субъектов МСП или для любых участников.

Преподаватели

БОГАЦКАЯ Софья Германовна

Преподаватель, аккредитованный электронными площадками АО "СБЕРБАНК-АСТ", ООО «РТС-тендер». Руководитель направления «Государственные, муниципальные, корпоративные закупки», ведущий преподаватель-консультант УМЦ «Финконт» курсов и семинаров по государственным и муниципальным закупкам, корпоративным закупкам по ФЗ-223.

Сфера профессиональных интересов:

Контрактная система, государственные и муниципальные закупки, торги, осуществление закупок отдельными видами юридических лиц: организация и проведение закупок, участие в закупках, организация и оформление документов по закупочной деятельности, закупки в электронной форме, семинары, тренинги, курсы повышения квалификации, аналитика, экспертиза.

Образование:

Окончила Московский государственный университет печати им. И. Федорова, Экономика и управление народным хозяйством; Тверской государственный университет, юридический факультет, юриспруденция; Московский полиграфический институт, Экономика и управление издательским делом и полиграфией. Дополнительное образование: Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина» (МГЮА), Контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг: правовое регулирование; Государственная академия промышленного менеджмента имени Н.П. Пастухова, профессиональная переподготовка по программе «Эксперт в сфере закупок»; Московский энергетический институт, управление государственными и муниципальными заказами; УМЦ «Финконт», Антимонопольный комплаенс в органах государственной власти и местного самоуправления.

Опыт работы:

Опыт работы в сфере государственных закупок с 2006 года, опыт преподавания более 20 лет. Автор ряда статей и публикаций о государственных закупках. Кандидат экономических наук, доцент кафедры частного права.

Практический опыт работы: начальник договорно-правового отдела, директор Правового департамента государственного бюджетного учреждения; доцент кафедры государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования; ведущий юрист специализированной организации в сфере торгов; руководитель направления по государственным и коммерческим закупкам, генеральный директор специализированной организации в сфере торгов.

Публикации:

Имеет ряд публикаций в издательствах: «ЮНИТИ», «ЛОГОС», «РИОР»,- издании «Аукционный Вестник».

Проводит обучающие семинары, курсы, программы профессиональной переподготовки: Реализация ФЗ-44. Контрактная система. Новые изменения для заказчиков и поставщиков. Роль ФАС; Управление государственными и муниципальными закупками в соответствии с 44-ФЗ (Контрактная система в сфере закупок); Практика корпоративных закупок по 223-ФЗ; Особенности закупок в электронной форме по 44-ФЗ, 223-ФЗ; Практика работы на электронной площадке «Сбербанк-АСТ»; Участие поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в регламентированных закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ.


Актуальная информация по госзакупкам, изменения законодательства, разбор сложных вопросов

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ
Представитель УФАС по городу Санкт-Петербургу.